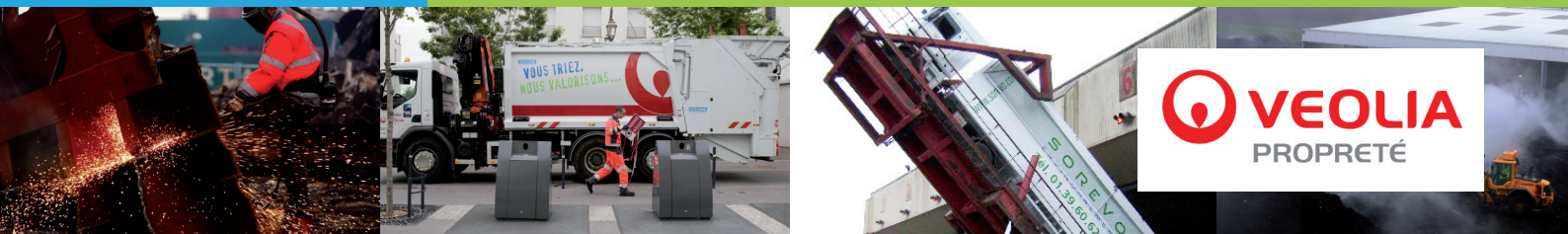




# Retour d'expérience

Témoignage de Bruno Laine, Directeur Commerce Valorisation Entreprise chez Veolia Propreté



## SOREVO Environnement - Veolia Propreté : Un partenariat gagnant-gagnant

*Presque 10 ans que Bruno Laine, Directeur Commerce Valorisation Entreprise chez Veolia Propreté, et Eric de L'Etoile, Président de SOREVO Environnement, travaillent ensemble.*

*Plus qu'une relation de client-fournisseur, les deux entreprises tiennent à travailler en bonne intelligence.*

*Aujourd'hui, SOREVO est client de Veolia Propreté, demain, ce sera probablement au tour du Centre de Stockage des Déchets de l'être...*



### Objectifs

- **Collaborer avec un prestataire de confiance**, sensible à la bonne valorisation des déchets.
- **Travailler dans le respect** de la préservation de l'environnement.

### ■ Une collaboration efficace de près de 10 ans

« J'ai connu Eric de L'ETOILLE lorsque SOREVO est devenu SOREVO Environnement en 2008. Réceptionnant les déchets de particuliers ou d'entreprises tels que les DIB, déchets inertes ou encore déchets ultimes, l'entreprise recherchait un fournisseur capable de traiter ses déchets par incinération ou par enfouissement. » explique Bruno Laine.

« Ce que j'apprécie particulièrement, c'est que notre collaboration est véritablement basée sur la confiance. J'ai en effet tendance à valoriser davantage le contact humain. » note-t-il.

LIRE LA SUITE DU TÉMOIGNAGE ►

 **SOREVO  
ENVIRONNEMENT**

- Création en 1984.
- Installation classée pour la **protection de l'environnement** (ICPE).
- Entreprise certifiée **ISO 9001 – ISO 14001 & OHSAS 18001**.
- Plus de **12 millions €** de CA en 2014.
- Plus de **45 000 tonnes** de déchets traités par an.

 **Bénéfices**

- Un partenariat de près de 10 ans basé sur les valeurs humaines et la confiance.
- Des équipes SOREVO Environnement réactives et efficaces.

## Nous envisageons un éventuel partenariat avec SOREVO Environnement

Récemment, SOREVO Environnement s'est équipée d'une installation de traitement de câbles. De la réception aux opérations de broyage et de séparation, le spécialiste du déchet s'occupe de tout.

« *Séparer le cuivre des plastiques n'est pas une mince affaire sans un matériel adapté. A ce jour, nous ne pouvons pas valoriser au maximum les câbles électriques en fin de vie que nous réceptionnons.*

*Vu que SOREVO Environnement dispose d'une installation à la pointe de la technologie pour le traitement des câbles, nous nous sommes dits qu'il pourrait être intéressant de vendre à l'entreprise cette matière que ne pouvons à ce jour traiter avec les moyens dont nous disposons.* » lance Bruno Laine.

« *La situation n'est pas commune : Veolia Propreté et SOREVO Environnement sont mutuellement clients l'un de l'autre. Mais plutôt que de parler de collaboration, il s'agit véritablement d'un partenariat de confiance basé sur les valeurs humaines.* » souligne-t-il.

## La massification exploitée par SOREVO Environnement réduit les couts financiers et les impacts environnementaux

« *En nous apportant ses DIB, SOREVO Environnement pratique la massifications des tonnes, cherchant ainsi à rationaliser la logistique et les coûts du transport.*

*Cela facilite grandement la gestion administrative (bons de commande, factures, etc.) et optimise inéluctablement les transports entre les sites en limitant au maximum les trajets à vide.* » remarque Bruno Laine.

« *Cela a un impact évident sur l'environnement, réduisant les émissions de gaz à effet de serre, mais aussi les coûts liés au transport. C'est agréable de travailler avec des personnes sensibles à la préservation de notre écosystème* » conclut Bruno Laine.

**Témoignage de Bruno Laine,  
Directeur Commerce Valorisation Entreprise chez Veolia Propreté**